

地域を応援する取り組み(金融仲介機能のベンチマーク～金融仲介機能の発揮状況について～)

当組合は地域金融機関として、地元中小企業をはじめ地域のお客様のさまざまな資金ニーズにお応えするとともに、身近な頼れる相談相手として、お客様の課題解決に努めることが最も重要な役割の一つであると位置付けております。地域の人口減少や経済縮小が懸念される中、「金融仲介機能のベンチマーク」を積極的に活用し、金融仲介機能の質を高め、さらなる地域の成長・発展に貢献できるよう業務に取り組んでまいります。

以下に当組合が活用した主なベンチマークについて記載致します。

金融仲介機能のベンチマークとは

金融機関の経営理念や事業戦略等に掲げる金融仲介機能の質をさらに高め、取り組みの進捗状況や課題等を自己評価するため、金融庁が平成28年9月に策定・公表した指標です。ベンチマークには以下の種類があります。

共通ベンチマーク	全ての金融機関が金融仲介の取り組みの進捗状況や課題等を客観的に評価するために活用
選択ベンチマーク	各金融機関が自身の事業戦略やビジネスモデル等を踏まえて選択
独自ベンチマーク	金融機関において金融仲介の取り組みを自己評価する上でより相応しい独自の指標がある場合に、独自で設定

※各項目の定義については、当組合の基準により作成しております。

■ 共通ベンチマーク

●取引先企業の経営改善や成長力の強化

内 容	平成29年3月末				平成30年3月末			
メイン先数	1,261先				1,415先			
メイン先の融資額	458億円				564億円			
経営指標等が改善した先数	256先				253先			

●取引先企業の抜本的事業再生等による生産性の向上

内 容	平成29年3月末				平成30年3月末			
	条変総数	好調先	順調先	不調先	条変総数	好調先	順調先	不調先
中小企業の条件変更に係る経営改善計画の進捗状況	197先	14先	30先	153先	149先	18先	38先	93先

内 容	平成29年3月末		平成30年3月末	
	創業件数	第二創業件数	創業件数	第二創業件数
金融機関が関与した創業、第二創業の件数	108件	3件	153件	0件

内 容	平成29年3月末						平成30年3月末					
	全与信先	創業期	成長期	安定期	低迷期	再生期	全与信先	創業期	成長期	安定期	低迷期	再生期
ライフステージ別の与信先数	2,754先	91先	85先	741先	52先	166先	2,761先	102先	77先	708先	62先	166先
ライフステージ別の与信先への融資残高	781億円	41億円	59億円	281億円	22億円	118億円	829億円	60億円	52億円	322億円	18億円	113億円

※決算資料を5期分徴求できている先を集計対象としています。

●担保・保証依存の融資姿勢からの転換

内 容	平成29年3月末		平成30年3月末	
	先数	融資残高	先数	融資残高
事業性評価に基づく融資を行っている与信先数及び融資残高	623先	199億円	698先	243億円
全与信先数及び当該与信先の融資残高に占める割合	22.6%	25.5%	25.3%	29.3%

■ 選択ベンチマーク

●地域へのコミットメント・地域企業とのリレーション

内 容	平成29年3月末	平成30年3月末
メイン取引先数の推移	1,312先	1,479先
全取引先数に占める割合	47.2%	53.0%

●事業性評価に基づく融資等、担保・保証に過度に依存しない融資

内 容	平成29年3月末	平成30年3月末
事業性評価の結果やローカルベンチマークを示して対話を行っている取引先数	893先	961先
うち労働生産性向上に資する対話を行っている取引先数	30先	171先

内 容	平成29年3月末						平成30年3月末					
	与信先数①	融資残高②	無担保融資先数③	無担保融資残高④	③/①	④/②	与信先数①	融資残高②	無担保融資先数③	無担保融資残高④	③/①	④/②
中小企業融資における無担保融資先数、及び無担保融資額の割合	2,715先	727億円	1,592先	167億円	58.6%	23.0%	2,723先	777億円	1,633先	177億円	60.0%	22.8%

内 容	平成29年3月末			平成30年3月末		
	与信先数①	無保証メイン先数②	②/①	与信先数①	無保証メイン先数②	②/①
中小企業与信先数のうち無保証のメイン取引先数の割合	2,715先	133先	4.9%	2,723先	158先	5.8%

内 容	平成29年3月末					平成30年3月末				
	融資残高①	保証協会付融資残高②	100%保証付融資残高③	②/①	③/①	融資残高①	保証協会付融資残高②	100%保証付融資残高③	②/①	③/①
中小企業融資のうち信用保証協会保証付き融資額、及び100%保証付き融資額の割合	781億円	160億円	1億円	20.5%	0.1%	829億円	154億円	1億円	18.6%	0.1%

●本業支援・企業のライフステージに応じたソリューションの提供

内 容	平成29年3月末			平成30年3月末		
	全取引先数①	本業支援先数②	②/①	全取引先数①	本業支援先数②	②/①
本業支援先数及び全取引先数に占める割合	2,777先	194先	7.0%	2,790先	253先	9.1%

内 容	平成29年3月末			平成30年3月末		
	全取引先①	ソリューション提案先②	②/①	全取引先①	ソリューション提案先②	②/①
ソリューション提案先数及び全取引先数に占める割合	2,777先	253先	9.1%	2,790先	354先	12.7%
ソリューション提案先の融資残高及び全取引先融資残高に占める割合	781億円	122億円	15.6%	829億円	142億円	17.1%

●迅速なサービスの提供等顧客ニーズに基づいたサービスの提供

内 容	平成29年3月末			平成30年3月末		
	運転資金①	短期融資額②	②/①	運転資金①	短期融資額②	②/①
運転資金に占める短期融資の割合	536億円	150億円	28.0%	554億円	167億円	30.1%

●人材育成

内 容	平成29年3月末			平成30年3月末		
	研修実施回数	参加者数	資格取得者数	研修実施回数	参加者数	資格取得者数
取引先の本業支援に関連する研修等の実施数、研修等への参加者数、資格取得者数	16回	259人	18人	19回	425人	31人

●他の金融機関及び中小企業支援策との連携

内 容	平成29年3月末	平成30年3月末
取引先の本業支援に関連する中小企業支援策の活用を支援した先数	50先	67先

■ベンチマークに対応した取り組み事例



●情報サイト「しんくみネット」への加盟登録を推進、販路開拓支援の実施



●取引先次世代経営者を対象とした「後継者塾」開催による本業支援



●「千葉県よろず支援相談会」の定期開催、「ステップアップセミナー」への参加